

Stawiamy na ludzi, wiedzę i rozwiązania.

Dołącz do naszego zespołu i Ty, jako

PRZEDSTAWICIEL HANDLOWY

Miejsce pracy: województwo dolnośląskie (p. jaworski, p. bolesławiecki, p. zgorzelecki, p. lubiński)

Twoje zadania

- aktywne realizowanie celów sprzedażowych
- nawiązywanie i utrzymywanie relacji handlowych z klientami na podległym terenie
- poszerzanie bazy o nowych klientów
- wsparcie przy organizacji spotkań i warsztatów dla klientów
- wdrażanie rozwiązań u klientów
- udział w cyklu szkoleń w celu poszerzenia wiedzy niezbędnej w doradztwie

Zależy nam na

- tym abyś posiadał podstawową wiedzę po uczelni rolniczej lub pokrewnej
- zaangażowaniu w poszerzaniu wiedzy i umiejętności
- determinacji w dążeniu do osiągnięcia celu
- elastyczności i otwartości oraz pozytywnym nastawieniu do ludzi
- praktycznej wiedzy związanej z sprzedażą produktów specjalistycznych wykorzystywanych w rolnictwie

Co warto o nas wiedzieć

- umowa o pracę jest u Nas standardem
- wspieramy pasje naszych pracowników
- propagujemy zdrowy tryb życia poprzez rozwinięty pakiet socjalny, sportowy i finansowanie opieki medycznej
- gwarantujemy Ci rozwój i wiedzę poprzez intensywny proces szkoleń prowadzonych przez ekspertów, oraz wsparcie i opiekę merytoryczną
- proponujemy stałe wynagrodzenie plus premię uzależnioną od wyników
- zapewniamy narzędzia nie tylko do pracy - samochód, telefon służbowy, iPad

CV prosimy przesyłać za pomocą przycisku

APLIKUJ

Poznaj nas:

